



Вакансия - Коммерческий директор в Казани

[Главная](#) / [Казань](#) / [Директор](#) / [Коммерческий директор](#)

Размещено: 11 мая 2021 г.

Зарплата: от 100 000 руб.

[Источник вакансии](#)

О нас

Компания ОРЛОВКА - мы работаем с февраля 2008 года и занимаемся выдачей спецтехники в аренду (спецтехника это автокраны, бульдозеры, экскаваторы, ассенизаторы и тд.)

Офис компании находится в городе Набережные Челны. Мы являемся лидерами и успешно работаем по всему Татарстану.

У нас есть собственный автопарк техники. Так же мы работаем со сторонними исполнителями. Наши клиенты это организации города, которые занимаются строительством, различные подрядчики, ЖЭКи, управляющие компании, и частные лица, которые строят дома. Но особенно удобны наши услуги именно для организаций, которые ставят перед собой крупномасштабные проекты, поскольку у них есть возможность арендовать всю необходимую технику в одном месте и не тратить время на поиски требуемых моделей в разных местах.

Также у нас можно заказать различные сыпучие материалы: песок, щебень, гравий и тд.

Мы быстро и успешно развиваемся, поэтому расширяем штат сотрудников.

Наши преимущества

- Прозрачный доход: оклад + процент от выполненных задач;
- Мы заинтересованы в долгосрочном сотрудничестве;
- У нашей компании широкая известность по Татарстану, налажены связи с крупными организациями.
- Постоянное развитие.
- У нас большая библиотека книг по личностному и профессиональному развитию;
- Ты будешь экономить свое время, потому что мы используем только передовые технологии;
- Нет долгих согласований.
- Мы быстро предоставляем решение под задачи заказчика, так как имеем собственный автопарк необходимой техники;
- Твоя зарплата зависит только от тебя, нет ограничений по доходу;
- Молодая и сильная команда. Тебя окружают люди, заряженные на результат. У каждого из них ты многому научишься.

Твои задачи:

- Выстраивание работы и управление отделом продаж.
- Разработка и реализация коммерческой стратегии;

- Поиск клиентов и партнеров, выстраивание с ними отношений, выгодных для бизнеса;
- Поддержание и развитие долгосрочных отношений с ключевыми клиентами и партнерами;
- Контроль выполнения планов продаж и планов закупок;
- Согласование финансовых документов (договоров, счетов на оплату);
- Контроль за дебиторской и кредиторской задолженностью;
- Участие в процессе подбора и адаптации сотрудников коммерческого отдела, их обучение и развитие, создание и поддержание сильной, сплоченной команды;
- Бюджетирование и отчетность.

Ты наш кандидат и мы тебя ждем если:

- Имеешь опыт руководящей должности.
- Разбираешься в логистике и диспетчеризации. (приветствуется, но не является обязательным)
- Развитие и рост для тебя лучшая мотивация.
- Конкретно выражаешь свои мысли и идеи.
- Принцип ответственности для тебя на 100%.
- Любишь прояснять и выяснять, задавать вопросы.
- Готов выходить из зоны комфорта для выполнения задач.
- Можешь работать в режиме многозадачности
- Умеешь грамотно говорить

Условия:

- Удаленный формат работы;
- Оформление самозанятым;
- Молодой дружный коллектив

В нашей компании все как за каменной стеной.

Любим глубокий анализ и кайфуем от достижения новых целей.

Мы молоды и очень перспективны, желаем расти и развиваться, хотим быть лучше чем вчера.

Ждем в нашу команду таких же заряженных на рост и развитие единомышленников, которые не привыкли откладывать на сегодня то что можно сделать сейчас!!!

Занятость: [Удаленная работа](#)

Опыт работы: От 3 лет

Образование: Не указано

Работодатель: УК ПАРКИНГ

Сферы деятельности

- [Высший менеджмент](#)
 - [Строительство, Недвижимость](#)

- Посмотреть все вакансии по запросу "[Коммерческий директор](#)"
- Посмотреть все вакансии в [Казани](#)